



# ШАУРМА ПО-БРАТСКИ

**БЫСТРО. СОЧНО. БЕЗОПАСНО.**

Презентация для потенциальных партнеров

# Давай познакомимся

Меня зовут **Сергей Иванцов**, 29 лет, женат, трое детей  
Основатель франшизы “Шаурма по-братски”, г. Курск

**За 7 лет опыта в общепите запустил 5 проектов:**

1. “Пицца Мафия” в Курске - лидеры рынка доставки по количеству заказов. С 2015 года вышли в другие регионы - открылись в Орле, Брянске, Воронеже
2. Сеть точек кофе-баров в Курске, Орле и Казани
3. Демократичное итальянское кафе «Паста Баста» в Орле
4. Сеть кофе-вендинга - 42 кофейных автомата по всей России
5. Франшиза “Шаурма по-братски”

В качестве своих партнеров по франшизе “Шаурма по-братски” хочу видеть людей, разделяющих мои **ценности и принципы** в бизнесе - **стремление быть лучшим в своем деле, взаимоуважение, умение всегда держать свое слово.**

Если разделяешь эти принципы - буду рад видеть тебя в команде партнеров!





# Что ты получишь с нами

- **Пошаговую инструкцию** запуска торговой точки за 2,5 месяца с личной поддержкой собственника на каждом этапе работы для первых 10 партнеров
- **Контакты** всех наших подрядчиков с огромными скидками для заказа оборудования и изготовления павильона
- **Дизайн-проект** твоего павильона с подробным оптимизированным проектом
- **Бизнес-бук** с описанием всех процессов, рецептур и регламентов
- **Поставки сырья**, полуфабрикатов и брендированной упаковки по лучшим ценам. Все будет регулярно приезжать с нашего заготовочного производства уже готовым к работе - приготовленное на углях мясо и свежие овощи будут порезанными и упакованными в вакуум, более 10 видов готовых авторских соусов в вакуумных упаковках. Поварам останется только собрать шаурму, как конструктор
- **Мобильное приложение** с программой лояльности для увеличения твоей выручки и возвращаемости покупателей
- **Настроенную программу учета** продаж и сырья с детальными инструкциями по работе. Программа не только контролирует учет всего сырья, но и исключает воровство персонала!



# Этапы твоего проекта

1. Собеседование с собственником, принятие решения о заключении договора
2. Оплата паушального взноса
3. Заключение договора франчайзинга (форма договора по запросу)
4. Поиск помещения и заключение договора аренды
5. Заказ оборудования и павильона
6. Найм, обучение и аттестация персонала
7. Заказ первоначальной партии сырья
8. Выезд нашего повара к тебе на точку, обучение персонала
9. Техническое открытие
10. Маркетинговое открытие (торжественное мероприятие)
11. Выход точки на уровень ежемесячной прибыли более 100.000 рублей
12. Открытие твоей следующей точки “Шаурма по-братски”





# Бюджет твоего проекта

Для открытия 1 точки “Шаурма по-братски” требуется бюджет порядка 1 500 000 р.

- Инвестиции на 1 точку в формате павильона с зоной ожидания 1 150 000 р. (смета по запросу)
- Паушальный взнос за каждую торговую точку ~~500 000 р.~~ **350 000 р. для первых 10 партнеров**
- Роялти 4,5% от выручки точки



# Окупаемость проекта

- Целевая прибыль на 2 месяц работы **100 000 рублей**
- Целевая выручка на 2 месяц работы **700 000 рублей**
- Целевой срок окупаемости точки **11 месяцев**

Фин.модель проекта отправляем по запросу





# Текущие показатели

**Первая точка открылась в ноябре 2019 (Курск)**

- Выручка точки в ноябре 485 827 руб. - прибыль 71 941 руб.
- Выручка точки в декабре 820 179 руб. - прибыль 162 936 руб.
- Выручка точки в январе 824 272 руб. - прибыль 181 751 руб.
- Прогноз на февраль 850 000 руб. - прибыль 200 000 руб.

**Детальную структуру доходов и расходов действующей точки  
высылаем по запросу**



# Твой следующий шаг

- Ты познакомился с нами и для принятия решения о сотрудничестве нам нужно познакомиться с тобой
- Свяжись с нашим менеджером, чтобы назначить встречу для знакомства в скайпе с Сергеем Иванцовым

Добро пожаловать в команду  
"Шаурма по-братски"

